мой бизнес
продвижение на экспорт
РЕСПУБЛИКА МОРДОВИЯ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

+7 8342 27-04-36
430009, Республика Мордовия, г. Саранск, ул. Псковская, 2а, офис 315
mordoviaexport.ru
consult@mordoviaexport.ru

Центр поддержки экспорта Республики Мордовия

ОТЧЕТ

ПО ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИЮ МАСТЕР-КЛАССА НА ТЕМУ: «РЫНОК ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В 2022 ГОДУ»

+7 8342 27-04-36
430009, Республика Мордовия, г. Саранск, ул. Псковская, 2а, офис 315
mordoviaexport.ru
consult@mordoviaexport.ru

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ ПОДВЕЛ ИТОГИ МАСТЕР-КЛАССА НА ТЕМУ: «РЫНОК ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В 2022 ГОДУ».

29 июня 2022 года состоялся очный мастер-класс «Рынок электронной коммерции Юго-Восточной Азии в 2022 году». Об особенностях введения онлайн-бизнеса на рынке Юго-Восточной Азии представителям бизнес-сообщества Мордовии рассказали три спикера:

- Поляков Дмитрий – директор ООО «РусГлобал Экспорт», аккредитованный партнер АО «РЭЦ», федеральный наставник Школы экспорта РЭЦ (г. Белгород);
- Васенин Дмитрий – кандидат экономических наук, федеральный тренер Школы экспорта Российского экспортного центра (г. Йошкар-Ола);
- Константин Чача – эксперт в области продаж B2B и B2C.

Эксперты рассказали о маркетплейсах ОАЭ, об особенностях размещения российской продукции на них, об осуществлении доставки, оплаты и об условиях работы на маркетплейсах в целом. На семинаре были рассмотрены отдельные площадки для введения онлайн-бизнеса. Так, например, Дмитрий Васенин выступил на тему «Из России на весь мир или как торговать продукцией из дерева через FORDAQ - крупнейший в мире лесопромышленный B2B-портал». Константин Чача поделился информацией о рынке электронной коммерции Юго-Восточной Азии в 2022 и познакомил участников мастер-класс с маркетплейсом LAZADA.

+7 8342 27-04-36
430009, Республика Мордовия, г. Саранск, ул. Псковская, 2а, офис 315
mordoviaexport.ru
consult@mordoviaexport.ru

Выступление спикеров вызвало большой интерес у участников мастер-класса. Предприниматели и сотрудники республиканских компаний задавали вопросы, делились своими мыслями по поводу новой для них информации. Самое главное – участники узнали о новых инструментах и площадках для эффективного введения бизнеса.

Участие в подобных мероприятиях от Центра поддержки экспорта – это возможность получить уникальные практические знания, пообщаться с экспортерами своего региона и проконсультироваться у экспертов совершенно бесплатно.